■ 営業収益 ■ 当期純利益 業績と分配金の推移 — 分配金 (百万円) (円) 2,500 15,000 2276 14,335 2204 14.284 **13,600** · 14,000 2 000 13.523 13,323 1404 1.500 13.000 1027 1.000 ..12,000 759 624 500 11.000 10.000 第2期 第3期 第4期 06年12月期 07年6月期 07年12月期 ※第1期の業績数値は、181日換算を使用しております。

の約 20 %) 水準)としてニーズが強い月額15 資しています。 10万円程度を が見える」物件に焦点を定め、 ント需要が最も多い層へタ までのファ を絞り込んだ物件を主体に投 法人社宅 への投資などが挙げら 具体的には、 限としたシングル (家賃補助対象 テ

安定した運用を達成することがで 以来概ね95%を超える高い水準を きました。 **特しています** 稼働率についても

取得に際しては、  $\sigma$ 顮

134億円の長期借入へのリフ

0億円、

お問い合わせ先

アドバンス・レジデンス投資法人 〒102-0094 東京都千代田区紀尾井町3番12号 TEL 03-5216-1871 URL http://www.adr-reit.com/

Email: ir@adr-reit.com

見合った資金調達を心がけ、 しています 厳しい市場環境にもか 人と金利の固定化を基本方針と 安定した賃料収入構造に か わ

維持する」 質の健全性を維持するよう努めて わせて 構造としており、 **動産セクター** ると思い プが企画開発する物件 いと聞いておりますが、 資金調達の機動性と財務 投資エリア・ オを構築しています。 バランスに配慮した収益 を取り という視点で伊藤忠グ R 戦略についてお聞か における融資環境が ーズを中心にポ 収益力に繋が こう 物件 Ġ ナンスを実施 と みならず不 **「パス・** って

までの物件の平

りが一番の特徴です。

第

DATASM DWIN DWW STREETWIN THEN

投資法人の概要

上場日 2005年11月22日 決算期 毎年6月·12月 発行済口数 76,000□ 保有物件 50物件(平成20年6月30日時点) 取得資產合計 85.436百万円(平成20年6月30日時点) ADインベストメント・マネジメント株式会社 伊藤忠商事株式会社 伊藤忠都市開発株式会社、日本土地建物株式会社 他

▶資料請求番号は④番です。

マスターリース先が賃料保証をすることなく、エンド テナントが支払った賃料と同額の賃料を受け取る形態。

な財務体質の維持に努め、

との協働により収益の拡大と健全

※3 「アルティス」シリーズ 伊藤忠グループの総合力を活用して企画・開発・展 開される賃貸マンションブランド。

同時に銀行シンジケ

団は、

体制から11行体制に拡充して

金利も全て固定化いたしまし

0%長期化す これにより、

るとともに、

バンコミュニティが一括して借 人居者に転貸すること スシステム)により、 7

管理の効率

化を図っており

いするとともに、

運営

トによる質の高い

運用資産の特徴につ

ください

アルティス赤坂桧町 アルティス東銀座

策が評価され

月にはR

からAからAへの格

力をさらに高めることが

さらに、これらの堅実な財

## 伊藤忠グループとの協働による 賃貸住宅特化型J-REIT

法人の特徴についてお聞かせくだ

ンス・

レジデンス投資

「ンス・レジデンス投資法人

8978

でありデベロ

ーでもある伊藤

掛けてい

る当社は、

で、

その資産運

住宅特化型の

不動産投資信託

に東京証券取引所によ

上場した賃

A D R

は、

ジデンス投

住宅を取り巻く

・環境は刻々と変

していますが、

上場市場

単元株数 1口

伊藤忠商事 物件取得の推移 ■ 伊藤忠都市開発 1.000億円 伊藤忠グループ以外 (億円) 1000 854 物件供給83ルー 800 713 600 530 491 200 プからの 第1期 06年6月期 第4期 第5期 07年12月期 08年6月期末予想 上場時 第2期 06年12月期 29 33 物件数 34 41 50 NOI利回り(%) 5.5 5.8 5.2 5.5

※ 第4期は、平成19年7月4日に売却した2物件について、賃貸事業収入を日割り計算、賃貸事業費用を月割り計算で計上したため、NOIがマイナスになった影響を含みます。(この2物件を除いたNOI利回りは5.5%です。)

得のタイミングと資金調達のタ こうした状況に対応して ウをフルに活用することにより を安定稼動 ミングとのギャップを埋め、 グ機能を有効的に活用し、 となく安定的に適正な価格で取得 構築しています 優良物件を競争にさらされるこ ン企画開発、 運営管理において協働体制を ヴェア プが長年蓄積 藤忠グル さらに、 また、 収益の拡大に繋げて た状態で取得す プからの供給となっ ウジング②リ ープとは、 運営・管理ノウ ウェアハウジン オ全体の83%が してきたマン 、ます るこ

※2 NOI利回り 賃料などの総収入から管理費や税金、保険料などの 諸経費を差引いた純収益を投資額で割ったもので、不 動産投資の代表的な投資判断指標。

※1 ウェアハウジング 物件取得手法のひとつで、投資法人が取得する前に スポンサー会社または設立したSPCが取得する手法。 収益安定化や取得タイミング調整のための手法。

日発行)

の

「よく分かる!

前号J-5号(2008年4月55

貸住宅を投資対象とする賃貸住宅 EIT入門」で説明のとおり、

特化型REITは、

オフィスビル

特化型REITに比べ、収益源の

料が景気変動の影響を受けにく

業績が安定しているといわれ

そのような賃貸

住宅特化型REI

の中から、ア

その資産運用会社AD

ADインベストメント・マネジメント株式会社 代表取締役社長

高坂 健司 ●Kenji Kousaka

1988年 伊藤忠商事株式会社入社 大阪建設第二部 同社建設部建設第二課長

兼建設不動産 投資顧問室長 ADインベストメント・マネジメント(株)出向 常務取締役投資開発部長

アドバンス・レジデンス投資法人 執行役員(現職)

ADインベストメント・マネジメント(株) 2008年 代表取締役社長(現職)